

# Spezialisten für das Spezielle – investitio

## WIR KÖNNEN NICHT ALLES.

## WENN WIR ALLES KÖNNTEN, DANN DOCH NICHTS RICHTIG GUT, ODER?

**Daher lautet die Maxime unseres Berufsverständnisses: Wir wollen nicht alles anbieten und dabei so tun, als ob wir für alle Versicherungsbereiche die Experten sind.**

Die Grundlage einer erfolgreichen Zusammenarbeit mit unseren Mandanten ist das gegenseitige und vertrauensvolle Verständnis einer Augenhöhe auf gleichem Niveau. Wir agieren dabei nicht nach dem Prinzip »Haben Sie einen Augenblick Zeit für uns«, sondern ganz im Gegenteil: »Haben Sie Zeit für sich..?!«

Dies räumt mit dem Vorurteil auf, wir wollten Ihnen etwas verkaufen. Unser berufliches Selbstverständnis folgt dementsprechend keiner der folgenden Marketingaussagen, die uns als Versicherungsmakler leider das Leben teilweise sehr schwer machen:

- *bieten Ihnen den gesamten Versicherungsmarkt aus einer Hand*
- *filtern den Markt nach den preiswertesten Versicherungsverträgen*
- *beauftragen Sie uns mit Ihren Versicherungsangelegenheiten und lehnen Sie sich entspannt zurück*
- *bieten wir Ihnen ein »Rundum-Sorglos« Paket an*

Bei diesen Slogans ist zu erahnen, dass eine fundierte Analyse der persönlichen, individuellen Situation und eine fachlich anspruchsvolle Lösungskompetenz wahrscheinlich eher auf der Strecke bleiben und dies langfristig nicht zum Erfolg führen wird. Daher stehen wir unseren Mandanten als erfahrener, spezialisierter und langjährig tätiger Versicherungsmakler aus Lippstadt primär mit der Schlagkraft unserer gesammelten Expertise in folgenden Schwerpunkten gerne zur Verfügung:

- *Absicherung der Arbeitskraft, durch z.B. Berufsunfähigkeit (BU), Grundfähigkeiten (GF) Schwere Krankheiten (DD), Dread Disease*
- *Pflegezusatzabsicherung, durch z.B. Pflegezeitgeld, Pflegekosten*
- *Absicherungen für unsere zukünftigen Generationen z.B. Kinderinvalidität (KIZ)*
- *betriebliche Krankenversicherung – bKV*

Dabei setzen wir im Kern auf eine fundierte Beratung, die maximal auf Ihre Wünsche eingeht, Ihre persönliche Situation vollumfänglich berücksichtigt und auf Ihre individuelle familiäre Bedarfssituation eingeht. Selbstverständlich passen wir Ihre Absicherung dabei modular auch im Hinblick auf Ihre derzeitigen und zukünftigen finanziellen Möglichkeiten sinnvoll und leistbar an.

Wir stellen Ihnen gerne unsere Erfahrungen aus über 20 Jahren Spezialisierung zur Verfügung und befähigen unsere Mandanten dazu, eine wohlüberlegte Entscheidung zu treffen. Dass dies nicht nebenbei in 5 Minuten geschehen kann, sollte klar sein. Bei diesem Prozess sind wir teilweise sicherlich auch anstrengend – immer aber ehrlich, zuverlässig, leidenschaftlich, authentisch und aufrichtig.

Wir übersetzen Juristendeutsch und Versicherungskauderwelsch in verständliches Hochdeutsch, haben tatsächlich die ganzen seitenlangen Versicherungsbedingungen im Detail studiert und sind hierzu auch mit vielen Versicherungen im stetigen Dialog, um diese zu verbessern, auf missverständliche Klauseln hinzuweisen und insbesondere, um eine zukunftsgerichtete, neutrale und anbieterunabhängige Empfehlung für unsere Mandanten aussprechen zu können.

Selbstverständlich setzen wir in unserem Workflow auf die neusten Technologien. Gerne stellen wir im Rahmen unserer Zusammenarbeit unseren digitalen Versicherungsordner simplr Web und unsere Kunden-App simplr zur Verfügung.

**Wir freuen uns auf ein unverbindliches Beratungsgespräch, um auszuloten, ob wir zusammenpassen.**

Darüber hinaus arbeiten wir in einem Netzwerk-Verbund aus fachlich hochqualifizierten Partnern zusammen und können in folgenden Bereichen ebenfalls punkten: Sachversicherungen (auch gewerblich), Vermögensanlagen, Baufinanzierung, Altersvorsorge, betriebliche Altersvorsorge, Riester, Krankenversicherung.

Sprechen Sie uns gerne jederzeit an. Wir freuen uns darauf Sie kennenzulernen.

Herzlichst. Ihr Holger Rehberg